

Innovativ und zukunftsweisend – acp-IT AG

Wir, die acp-IT AG, sind ein expandierendes, zukunftsorientiertes und international tätiges Unternehmen. Mit Hauptsitz in Stuttgart, sowie Niederlassungen in Dresden, Timisoara (Rumänien) und Villach (Österreich), sind wir spezialisiert auf die Implementierung komplexer, innovativer, kundenspezifischer Softwarelösungen auf dem Gebiet der Automatisierung von High-Tech Produktionsanlagen. Die Basis hierfür bildet unsere Produktfamilie InFrame Synapse. Unser Branchenfokus liegt in sehr innovativen Märkten, wie der Mikrochipfertigung, der Photovoltaik- sowie der Automobilindustrie. Unser professionelles Team führt bei namhaften Kunden anspruchsvolle Entwicklungs- und Consultingprojekte durch.

Ab sofort suchen wir für unsere Standorte in Stuttgart und Dresden

Sales Manager (m/w) im Bereich Produktions-IT & Simulation

Als Sales Manager verstärken Sie unser Vertriebsteam in Stuttgart oder Dresden. Ihre wesentliche Aufgabe ist kundenorientierte Lösungsangebote auf Basis der InFrame Synapse Produktfamilie zu konzipieren und zu präsentieren. Hierfür identifizieren Sie potentielle Neukunden bzw. pflegen unsere Bestandskunden. Weiterhin begleiten Sie unsere Kunden in Machbarkeitsstudien und konzeptionellen Workshops. Daneben präsentieren Sie unsere Produkte auf Messen, Kundenevents sowie Webinaren. Sie erstellen professionelle Angebote, führen die Vertragsverhandlungen und sind verantwortlich für die Erreichung definierter Umsatz- und Ertragsziele.

Ihr Profil

Nach erfolgreich abgeschlossenem IT-orientiertem bzw. Wirtschafts-orientiertem Studium und mehrjähriger Berufserfahrung als Consultant, Produktmanager oder Sales Manager im Bereich komplexer und erklärungsbedürftiger IT-Lösungen suchen Sie nun die nächste Herausforderung. Zusätzlich zu Ihren Kompetenzen im Bereich des Sales sind Sie idealerweise vertraut mit Produktions-IT-Lösungen, Automatisierung und den Abläufen in fertigenden Unternehmen. Sie agieren lösungs- und ergebnisorientiert mit einem klaren Willen zum Erfolg, haben Spaß am Vertrieb und an der Zusammenarbeit mit einem engagierten Team. Mit Elan, Ihrem Kommunikationstalent und gutem Kundenverständnis wissen Sie, Ihre Gesprächspartner für hochinnovative Lösungen zu begeistern und verstehen sich gerne als Partner Ihrer Kunden.

Ihre konzeptionellen Fähigkeiten machen es Ihnen leicht, aus fachlichen Anforderungen die passende technische Lösung abzuleiten. Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft setzen wir voraus.

Sie sind selbständiges, zielorientiertes Arbeiten gewohnt, schätzen Freiraum und Verantwortung eines offenen Unternehmensumfeldes mit herausragenden Gestaltungs- und Entfaltungsmöglichkeiten.

Fühlen sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Online-Bewerbungsunterlagen, mit frühestem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen.

advanced clean production Information Technology AG

Handwerkstrasse 29

D-70565 Stuttgart

www.acp-it.com

jobs@acp-it.com

Moritzburger Weg 67

D-01109 Dresden

www.acp-it.com

jobs@acp-it.com